

Über das Unternehmen:

Unser Kunde ist eines der führenden Pharmaunternehmen Deutschlands mit rund 2.900 Mitarbeitenden an den Standorten Ulm und Blaubeuren/Weiler. Das Unternehmen produziert etwa 1.800 Arzneimittel aus unterschiedlichen Therapiebereichen – von Generika bis hin zu Biopharmazeutika. Für diesen namenhaften Anbieter suchen wir geeignete Pharmareferenten (m/w/d), die an diesem Marktwachstum partizipieren.

Pharmareferent (m/w/d)

(883)

 Standort: Wuppertal  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 37,5 - 40 Stunden pro Woche 
Gehaltsspektrum: 6200 - 8200 Euro pro Monat  Beschäftigungsbeginn: 04.05.2026

Wir sind BuKo!

Deine Zukunft beginnt hier!

Dein Entschluss, den ersten oder den nächsten Schritt in deiner Karriere zu gehen, wird von uns gefördert und professionell durchdacht – das versprechen wir Dir!

Unser Ziel ist es, dass sich unsere Mitarbeiter ab dem ersten Tag voll und ganz auf ihre Arbeit konzentrieren und wohlfühlen können. Alle administrativen Angelegenheiten werden vorab mit unserer Unterstützung erledigt.

Deine Aufgaben:

- **Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung des Vertriebsgebiets Wuppertal - Bochum - Essen - Duisburg im Apothekenmarkt**
- Positionierung und aktive Vermarktung des Portfolios im Wettbewerb
- Umsetzung nationaler Vertriebs- und Marketingstrategien auf Gebietsebene
- Einführung und Implementierung von Neueinführungen bei Bestands- und Neukunden
- Ausbau und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen zu Apothekern
- Stärkung der Abgabe in der Apotheke unter Berücksichtigung der Verordnungssituation
- Durchführung strukturierter Verkaufsgespräche mit dem Ziel verbindlicher Vereinbarungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung inkl. Analyse gesundheitspolitischer Rahmenbedingungen im Biosimilar-Umfeld
- Identifikation von Umsatz- und Marktpotenzialen sowie konsequente Ausschöpfung dieser Potenziale
- Planung, Steuerung und Controlling der Gebietsaktivitäten anhand definierter KPIs
- Enge cross-funktionale Zusammenarbeit mit internen Partnern (z. B. Marketing, Innendienst, Key Account Management)
- Dokumentation der Aktivitäten im CRM-System sowie regelmäßiges Reporting
- Bei Bedarf gezielte Arztkontakte zur Unterstützung der Marktbearbeitung
- Organisation und Durchführung von Schulungen, Produktpräsentationen und Informationsveranstaltungen
- Sicherstellung eines professionellen und markenkonformen Auftritts

Was du mitbringst:

- Eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Hochschulstudium der Pharmazie, Chemie, Biologie, Human- oder Veterinärmedizin oder den Abschluss als geprüfter Pharmareferent (m/w/d)
- Mehrere Jahre Erfahrung im Pharma-Vertrieb, idealerweise mit Apothekenfokus im RX- oder Biosimilar-Umfeld
- Eine strategische und analytische Denkweise
- Erfahrung in der eigenständigen Steuerung Deines Gebietes auf Basis von CRM- und Vertriebskennzahlen
- Erfahrung im Umgang mit gängigen digitalen Vertriebs- und Planungstools
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung, Verbindlichkeit und überzeugender Gesprächsführung
- Führerschein Klasse B

Das erwartet dich:

- 1 -wöchige Schulung in Ulm
- 2 - wöchige online Schulung
- Firmenfahrzeug
- Übernahmemöglichkeiten

Dein Weg zu uns:

Bei allen Fragen zu deiner Bewerbung stehe ich, Nadine Kozlovsky, dir gerne unter der Tel-Nr.: 0151/15917412 zur Verfügung.

Natürlich kannst du mich auch per Whatsapp oder Mail kontaktieren: dispo-gersthofen@buko-hr.de

Ich freue mich auf unseren Kontakt!

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ

[Impressum](#)